MACELLERI DAMIANI CLAUDIO Tel. 041 5401005

**QUALITÀ DELLA VITA** Venezia risale ma è penultima

La qualità della vita è migliorata, ma Venezia, secondo il rapporto 2017 pubblicato da Italia Oggi, è ancora indietro rispetto alle al-

L'USL 4 SI RAFFORZA

Jesolo, ospedale

un polo medico per tutta la costa

MANTENGOLI A PAGINA 10

in Veneto

ancora incieus. tre città venete.

€ 1,00 ANNO XVII - Nº 327 NUMBER OF SPECIAL PROPERTY OF SERVICE AND SERVICE OF SE www.nuovavenezia.it

■ VENEZIA CASTELLO, CAMPO S. LIO 5653 - TEL 041/24.03.111 - FAX 041/52.1L.007 ■ MESTRE VIA POERIO 34 - TEL 041/50.74.611 - FAX 041/95.88.56



CHIUSA LA LEOPOLDA Renzi: estendere gli 80euro a tutte le famiglie con figli ALLE PAGINE 2E 3



CENTRODESTRA Berlusconi: 12 ministri su 20 presi dalla società civile



LUNEDÌ 27 NOVEMBRE 2017

**LA MANOVRA** Web tax, via libera dal 2019 attesi 114 milioni di gettito

# Grandi navi, bufera sul piano

Pericolo erosione, esperti contro la soluzione Marghera

→ LA PROTESTA

VENETI CONTRO IL CAOS FISCALE

### Tasse e burocrazia artigiani in rivolta



Giacomin (Confartigianato)

AUTONOMIA

IL POKER

CON ROMA

di FRANCESCO JORI

how-down, lo chiamano i

how-down, lo chiamano i professionisti del poker. È quando alla fine della mano i giocatori scoprono le proprie carte per stabilire chi sia il vincitore; ed è lì che cadono i bluff. Nella lunga parrita tra Roma e Venezia sull'autonomia del Veneto, sta per scoccare l'ora delle carte in tassola li si ven

ra delle carte in tavola: lì si ve-

drà se qualcuno sta bluffando.

Artigiani del Veneto pronti a iniziative clamorose di proteiniziative clamorose di prote-sta contro la pressione di Pisco e burocrazia statale. Una delle proposte è quella di fare effet-tuare agli imprenditori in diffi-coltà il pagamento dei tributi con il ravvedimento operoso, cioè in ritardo, pagando san-zioni ridotte. Parla Francesco Giacomin direttore di Confer-

Giacomin, direttore di Confar-tigianato Imprese Veneto: «Po-tremmo anche pagare all'ultimo una fattura, non versando l'Iva al momento dell'incasso: se tutti facessero così, Roma avrebbe un serio problema di liquidità».

#### WALLIN A PAGINA 7

### **UOMINI LEDONNE**

di FERDINANDO CAMON

beve la ragazza che sta con te le toglie le due facoltà per le quali violentarla è per te pericoloso: la coscienza e la me-moria. Se ha coscienza di quel che le fai, può rifiutarsi, urlare,

# **CHE DROGANO**

arrivata la "droga dello stupro". Una droga po-tente, insapore, inodo-re, che mescolata ai drink che

#### \* OPEN FACTORY

Boom di visite per vetri, colori e innovazione



I magnifici lampadari che impreziosiscono il laboratorio della vetreria d'arte Seguso

# Psicologo per i profughi

Al via da oggi i trasferimenti, i primi tredici a Jesolo MINNA PAGINA IS

IL RESTAURO

Barca storica salvata grazie alla biologia

di ALBERTO VITUCCI

na tecnica rivoluzionana tecnica rivoluziona-ria – ed ecologica – per salvare il «Nuovo Trionfo». Un caso pilota che potrebbe aprire nuovi scenari sulla manutenzione delle barche antiche in laguna.

A PAGINA 9

## 30)NOWENBRESHIDIGENBRE2016 Domastic StDitentine Metro (UV) diselite Walio MARTELLAGO Via Trento - impianti sportivi facebook/promartellago

338 2490275

### IL BILANCIO DI "VIVA ARTE VIVA"

### Chiude la Biennale dei record

Presenze +23%, superata la soglia dei 30mila ingressi al giorno

La Biennale chiude con 615 mila visitatori, record asso-luto. "Viva Arte Viva", la 57esima Esposizione internazionale d'Arte, finisce con numeri dei quali al pre-sidente Paolo Baratta piace pensare che «oltre ai meriti della nostra curatrice Christine Macel, sono anche il sintomo di alcuni fenome-ni generali positivi».

SANDRI A PAGINA 20



#### COMPIE 80 ANNI

Oro olimpico pugni e ricordi Boxe in festa per De Piccoli

ESPOSITO A PAGINA 26



DA 30 ANNI BUONI COME IL PANE. IL COLORIFICIO SAN MARCO DI MARCON

# Da Marcon agli Usa ai Paesi arabi

LA VETRERIA D'ARTE DI MURANO

# «Basta piangerci addosso, puntiamo sull'unicità»

Il monito di Gianluca Seguso: «Il made in China si contrasta con tradizione e innovazione»

C'è la necessità di non piangersi addosso, nelle parole di Gianluca Seguso, presidente della storica vetreria d'arte Seguso ieri aperta al pubblico. «Venezia è una città che critica troppo. Si parla tanto di made in China, ma nessuno potrà fermare questo meccanismo» spiega «Il prodotto però non sarà mai lo stesso: gli altri mercati non potranno mai copiarci la ricetta tramandata dagli avi. Il non scritto delle tradizioni è fondamentale: tornare all'essenza delle tradizioni è indispensabile per innovarsi». La storica vetreria d'arte Seguso, attiva dal 1397, oggi è nelle mani dei tre fratelli Gianluca (presidente e amministratore delegato), Pierpaolo (direttore creativo) e Gianandrea (respon-



Una produzione della Seguso

sabile commerciale). Pur con l'eredità di 23 generazioni anche la Seguso ha dovuto innovarsi. Una volta, raccontano Gianluca e Pierpaolo, si realizzavano e

vendevano prodotti da catalogo, oggetti di uso comune. Oggi, invece, si punta più su prodotti realizzati su misura, per una clientela più selezionata e di nicchia. «Fare impresa oggi è un'operazione che richiede attenzione», sostiene il presidente. La qualità, però, paga e ad oggi i progetti vengono commissionati alla Seguso da tutto il mondo: dagli Stati Uniti alla Cina, passando per Iran, Giappone e Congo. Il tutto sempre con la stessa ricetta consolidata in secoli di mestiere. E cioè le stesse tre fasi di lavorazione del vetro di sempre(composizione degli elementi, lavorazione a caldo e a freddo), gli stessi attrezzi (la canna per soffiare il vetro, le forbici, il forno) e gli stessi elementi (mae-

stria dell'uomo, forza centrifuga e gravità per modellare le forme). «Per proteggere la nostra tradizione» continua Seguso « ci siamo chiesti quale fosse l'essenza del fare vetro a Murano. E per noi stava nell'essere custodi di una tradizione antichissima, di cui essere fieri. Così abbiamo riscoperto la passione e l'autenticità di un mestiere e di un'isola».

Un'opportunità, sostengono i due fratelli, anche per uno sviluppo turistico che sia una vera risorsa per la città. «Il problema del turismo è anche quello delle aziende: bisogna dare un valore aggiunto non solo dal punto di vista economico ma anche culturale. Il problema è sempre la proposta».

Eugenio Pendolini

la Nord a o vendu-ielle isole rivano in gruppo, an Marollimenti: ta, Vicencorso an-

ta della metropolitana di Dota della metropolitana di Do-ha e lo stadio di Al-Khor, sem-pre in Qatar, che ospiterà la semifinale dei mondiali di cal-cio del 2022. Una struttura d'avanguardia in mezzo al deserto. Due anelli in calcestruz-zo e uno in acciaio, per per-mettere la conversione dello stadio in un centro commerciale, una volta conclusi i

mondiali. Una copertura me-tallica chiusa e un impianto di raffreddamento sotto i sedili, per consentime l'utilizzo an-che nella stagione più calda. Dimensioni enormi, per un totale di 60mila posti. Tutto reso possibile da un team di 3 mila uomini, implegato 24 ore su 24.

LA VETRERIA D'ARTE DI MURANO

## «Basta piangerci addosso, puntiamo sull'unicità»

Il monito di Gianluca Seguso: «Il made in China si contrasta con tradizione e innovazione»

C'è la necessità di non piangersi addosso, nelle parole di Gianlu-ca Seguso, presidente della stori-ca vetreria d'arte Seguso ieri aperta al pubblico. Venezia è una città che critica troppo. Si parla tanto di made in China, ma nessuno potrà fermare que-sto meccanismo» spiega «Il pro-dotto però non sarà mai lo stesdotto però non sara mai io stes-so: gli altri mercati non potran-no mai copiarci la ricetta tra-mandata dagli avi. Il non scritto delle tradizioni è fondamentale: tornare all'essenza delle traditornare an essenza dene tradi-zioni è indispensabile per inno-varsi». La storica vetreria d'arte Seguso, attiva dal 1397, oggi è nelle mani dei tre fratelli Gianlu-ca (presidente e amministratore delegato), Pierpaolo (direttore creativo) e Gianandrea (respon-



Una produzione della Seguso

sabile commerciale). Pur con l'eredità di 23 generazioni anche la Seguso ha dovuto innovarsi. Una volta, raccontano Gianluca e Pierpaolo, si realizzavano e

vendevano prodotti da catalogo, vendevano prodotti da catalogo, oggetti di uso comune. Oggi, invece, si punta più su prodotti realizzati su misura, per una clientela più selezionata e di nicchia. «Fare impresa oggi è un'o-perazione che richiede attenzione», sostiene il presidente. La qualità, però, paga e ad oggi i progetti vengono commissionati alla Seguso da tutto il mondo: dagli Stati Uniti alla Cina, nasdagli Stati Uniti alla Cina, pas-sando per Iran, Giappone e Con-go. Il tutto sempre con la stessa ricetta consolidata in secoli di mestiere. E cioè le stesse tre fasi di lavorazione del vetro di sempre(composizione degli elemen-ti, lavorazione a caldo e a freddo), gli stessi attrezzi (la canna per soffiare il vetro, le forbici, il forno) e gli stessi elementi (mae-

stria dell'uomo, forza centrifuga stria dell'uomo, forza centrifuga e gravità per modellare le for-me). «Per proteggere la nostra tradizione» continua Seguso « ci siamo chiesti quale fosse l'essen-za del fare vetro a Murano. E per noi stava nell'essere custodi di una tradizione antichissima, di cui essere fieri. Così abbiarno ri-scoperto la passione e l'autenti-cità di un mestiere e di un'isola».

Un'opportunità, sostengono i due fratelli, anche per uno sviluppo turistico che sia una vera risorsa per la città. «Il problema del turismo è anche quello delle aziende: bisogna dare un valore aggiunto non solo dal punto di vista economico ma anche culturale. Il problema è sempre la

Eugenio Pendolini





27º mostra convegno nazionale orientamento scuola formazione lavoro

Fiera di Verona ingresso libero 30 novembre - 2 dicembre 2017

ORIENTARSI ALL'INNOVAZIONE PER COSTRUIRE FUTURO

www.ioborienta.info



PERCORSI ESPOSITIVI Lavoro e Alta Formazione | Tecnologie e Media | Lir

Scuole Formazione Professionale Formazione Accademica

PROFILI SPECIALI

JOBInternational JoBinGreen CreativityJOB





